

10. SMC Impact Investing Tag 1. April 2025

Dietmar von Blücher Vorstandssprecher

Vorläufige und untestierte Zahlen 2024 der UmweltBank AG Stand: 31.03.2025

Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsgerichtete Aussagen in Form eines Szenarios. Zukunftsgerichtete Aussagen sind Aussagen, die sich nicht auf vergangene Daten und Fakten beziehen, sondern auf Annahmen und Schätzungen basieren. Diese Aussagen spiegeln die gegenwärtigen Ansichten des Vorstands der UmweltBank hinsichtlich zukünftiger Entwicklungen wider.

Zukunftsgerichtete Aussagen unterliegen zwangsläufig Risiken und Ungewissheiten. Diese sind daher mit großer Vorsicht zu betrachten. Eine Vielzahl von Faktoren, wie insbesondere Markt- und Zinsentwicklungen, kann dazu führen, dass die tatsächlichen Entwicklungen und Ergebnisse deutlich von den in den zukunftsgerichteten Aussagen und Szenarien enthaltenen Angaben abweichen. Zu den Risiken und Ungewissheiten, die die Umsetzung der Ziele der UmweltBank beeinträchtigen können, gehören auch die allgemeine wirtschaftliche Lage, die Wettbewerbssituation in den Geschäftsfeldern, in denen die UmweltBank tätig ist, die Entwicklung an den Finanzmärkten sowie die Änderung von bankregulatorischen Vorgaben. Die Einschätzung solcher Faktoren ist mit erheblichen Schwierigkeiten verbunden, zumal diese Faktoren außerhalb der Kontrolle der UmweltBank liegen.

Sollten diese oder andere Risiken oder Ungewissheiten sich verwirklichen oder sich die den in der Präsentation getroffenen Aussagen zugrunde liegenden Annahmen als nicht korrekt herausstellen, so können die tatsächlichen Entwicklungen, Ergebnisse oder Leistungsdaten wesentlich von denjenigen abweichen, die in dieser Präsentation dargestellt oder impliziert werden. Es kann keine Garantie geben, dass die in der Präsentation dargestellten Schätzungen zutreffen sind und dort aufgeführte Erwartungen auch tatsächlich eintreten.

Unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Pflichten übernimmt die UmweltBank keine Verpflichtung, die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen und zukunftsgerichteten Aussagen bei Vorliegen neuer Informationen oder aufgrund zukünftiger Ereignisse bzw. abweichender Rahmenbedingungen zu aktualisieren.

Die UmweltBank setzt sich seit ihrer Gründung vor über 25 Jahren für ein nachhaltiges Finanzwesen und die grüne Transformation der Gesellschaft ein.





Vision

Gemeinsam schaffen wir eine **lebenswerte Welt** für uns und **kommende Generationen**



Mission

Wir machen Geld grün

Wir verbinden Ökonomie und Ökologie, indem wir unseren Kundinnen und Kunden attraktive Geldanlagen anbieten und ausschließlich nachhaltige Projekte finanzieren.



6,2 Mrd. EuroBilanzsumme

Als Pionierin für grünes Geld vereint die UmweltBank seit über 25 Jahren erfolgreich Ökonomie und Ökologie

3,8Mrd.€
Kundeneinlagen

155.000

Kundinnen und Kunden

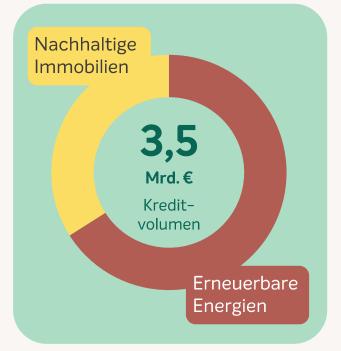


2

UmweltBank

Mein Geld macht grün.

Vorläufige Zahlen 2024 (untestiert)





Die UmweltBank vereint klassisches Bankgeschäft mit kompromissloser Nachhaltigkeit.



Kerngeschäft der UmweltBank

Kredite für Umweltprojekte (Firmenkunden)

Grüne Geldanlagen (Privatkunden)



Tagesgeld Festgeld



Fonds Anleihen

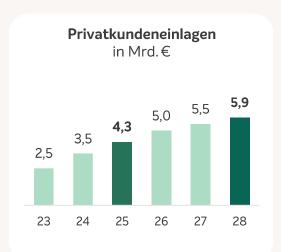
- Kerngeschäft der UmweltBank ist die Finanzierung von grünen Projekten mit den Spareinlagen ihrer über 155.000 Kundinnen und Kunden
- Die UmweltBank finanziert seit über 25 Jahren ausschließlich nachhaltige Projekte
 - > Erneuerbare Energien
 - > Nachhaltige Immobilien
- Das vollständig grüne
 Kreditportfolio ist gleichzeitig
 qualitativ sehr hochwertig
- Daneben runden Anleihen und Fonds, darunter auch drei eigene aktive Fonds sowie ein ETF, das Angebot ab

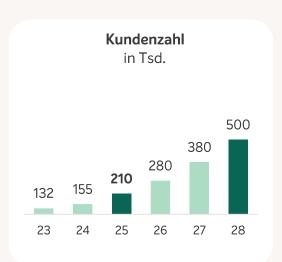
Privatkundengeschäft



Wirkung braucht **Wachstum**: Ambitionierter Wachstumspfad mit **hohen Skalierungseffekten im Privatkundengeschäft**









- Neben unseren attraktiven Sparprodukten sehen wir das geplante Girokonto zukünftig als starken Treiber der Kundeneinlagen
- Ab 2025 rechnen wir mit einem deutlich stärkeren Anstieg der Kundenzahl, insbesondere getragen durch das Girokonto
- Das Fondsgeschäft dürfte in den Folgejahren wesentlich von einer geplanten Anlageberatung profitieren

Mit dem geplanten Girokonto wollen wir **Hausbank** unserer Kunden werden und entfalten das volle Potenzial unserer Kundenbeziehungen.



Privatkundengeschäft **Ziele 2028**

500.000 Kundinnen und Kunden

5,9 Einlagevolumen in Mrd.€

2,0 Kundendepotvolumen in Mrd.€

- Mit der Einführung des geplanten Girokontos erschließen wir ein enormes Neukundenpotenzial und erweitern deutlich die Cross-Selling-Möglichkeiten.
- Dazu zählt unter anderem die geplante Anlageberatung, mit der ein deutliches Wachstum im Wertpapiergeschäft angestrebt wird.

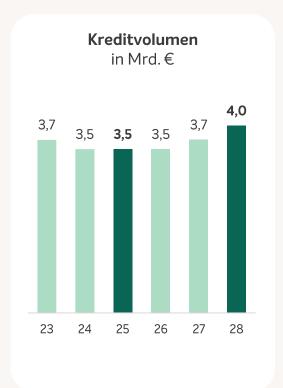




Firmenkundengeschäft

Für den optimalen Einsatz unseres Eigenkapitals gehen wir von einem temporär **stabilen Kreditvolumen** aus mit sukzessivem Anstieg des Neukreditgeschäfts bis 2028.







- Die **grüne Transformation** unserer Wirtschaft schreitet weiter voran.
- Ungebrochen hohe Nachfrage sowohl bei erneuerbaren Energien als auch im Immobiliengeschäft.
- Nach dem Rückgang in 2024 wird das Neukreditvolumen ab 2025 sukzessive steigen.

Firmenkundengeschäft mit **guter Marktpositionierung** im Kreditgeschäft. Das Wachstumspotenzial im **Einlagengeschäft** soll stärker ausgeschöpft werden.



Firmenkundengeschäft **Ziele 2028**

650

Bruttoneugeschäft p. a. in Mio. €

400

Volumina Einlageprodukte in Mio. €

50

Anleihevolumen in Mio. € p. a.

- Mit einem umfangreichen Set an Maßnahmen stellen wir das Firmenkundengeschäft zukunftsfähig auf.
- Die beabsichtigte Einführung der Finanzierung von Batterieenergiespeichersystemen stärkt unsere Rolle in der Finanzierung der ökologischen Transformation in Deutschland.
- Über die Ausweitung des Konsortialkreditgeschäfts wollen wir nachhaltige Projekte RWA-schonender finanzieren.
- Die Ausweitung des Anleihen-Emissionsgeschäfts sowie eine stärkere Förderung des Einlagengeschäfts sollen zu einer höheren Profitabilität des Firmenkundengeschäfts beitragen.



Beteiligungen

Die Bank hat sich weiterhin das Ziel gesetzt, bis 2026 den Großteil der **Beteiligungen** abzubauen.



Beteiligungen **Ziele 2028**

Das Beteiligungsportfolio von UmweltBank und UmweltProjekt GmbH wird fortschreitend reduziert

Im Bau befindliche Projekt werden fertiggestellt

Es werden keine neuen Projekte in das Beteiligungsportfolio aufgenommen

- Im Jahr 2024 wurden 12
 Beteiligungen veräußert,
 hiervon 4 im Bereich Immobilien
 und 8 im Bereich Erneuerbare
 Energien.
- Im Jahr 2025 sollen voraussichtlich die letzten Beteiligungen im EE-Bereich verkauft werden. Ebenfalls sind weitere Veräußerungen im Immobilienbereich geplant.





UmweltHaus

Bau des UmweltHaus schreitet voran. Das Objekt mit **Leuchtturmcharakter** findet zunehmend medialen Anklang.



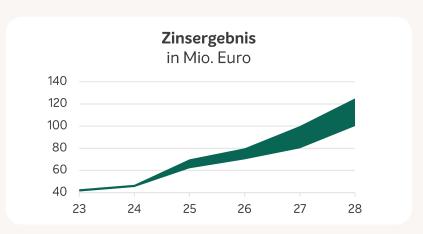
- Die UmweltBank baut im Herzen Nürnbergs nach höchsten Nachhaltigkeitsstandards ihren neuen Unternehmenssitz
- Der Bau macht sichtbare Fortschritte. An der fertigen Fassade fehlen nun noch die Photovoltaikmodule. Fokus liegt derzeit auf dem Innenausbau.
- Die Bezugsflächen der Bank wurden kosten- und ertragsoptimiert festgelegt, wodurch den Mitarbeitern über 200 Arbeitsplätze zur Verfügung stehen.
- Die Vermarktung freier Flächen wurde im September 2024 gestartet.
- Das Nutzungskonzept wurde angepasst um eine Mischnutzung des Objektes zur ermöglichen. Nach den Anpassungen ist der Umzug der UmweltBank für 2026 vorgesehen.

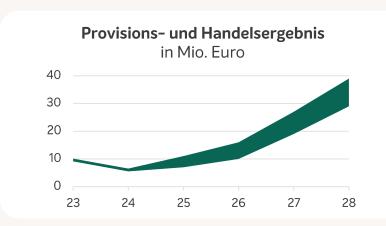




Ab 2025 legt die UmweltBank ein deutlich **steigendes Zinsergebnis** flankiert von einer **Zunahme im Provisionsergebnis** zugrunde.



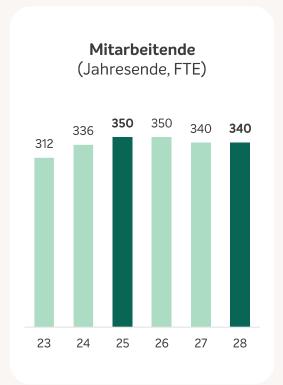


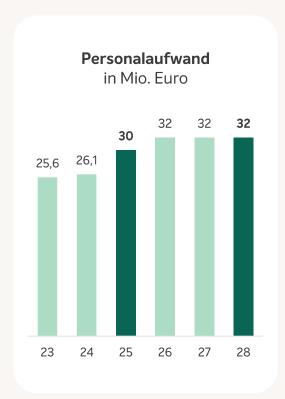


- Das **Zinsergebnis** soll von einem deutlichen Einlagenwachstum profitieren.
- Das **Provisions- und Handelsergebnis** ist in diesem Szenario sowohl durch erhöhte Einnahmen im Wertpapiergeschäft und der Kreditvergabe geprägt.
- Das **Finanzergebnis** in 2024 ist von Sondereffekten geprägt. In den Folgejahren wird von einem deutlich geringeren Ergebnisbeitrag ausgegangen.

Kurzfristig plant die UmweltBank mit einem **Anstieg der Mitarbeitenden**, der sich dann in den Folgejahren aufgrund von **Effizienzgewinnen** erst **reduziert** und **stabilisiert**.



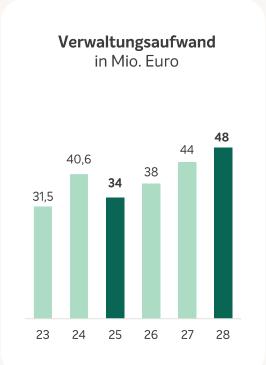




- Die Skalierungsfähigkeit der Bank ist im Atruvia-Umfeld bereits weitgehend hergestellt.
- Das steigende Geschäftsvolumen kann somit im stabilen Mitarbeitergerüst bewerkstelligt werden.
- Personalaufwand unter
 Berücksichtigung von
 Gehaltssteigerungen ab 2026
 stabil
- Der Personalaufwand 2023 enthält auch
 Einmalaufwendungen für Zeitarbeitskräfte, die im Rahmen der IT-Migration angefallen sind

Deutlicher **Rückgang** des **Verwaltungsaufwands** in 2025 zugrunde gelegt. In den Folgejahren signifikanter Anstieg aufgrund der geplanten Einführung des Girokontos.





| Verwaltungsaufwand in Mio. € | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 | 2027 | 2028 |
|---------------------------------|------|------|------|------|------|------|
| IT-Aufwand | 11,1 | 9,1 | 9 | 11 | 14 | 15 |
| Marketingaufwand | 2,5 | 8,7 | 9 | 11 | 14 | 16 |
| Sonstiger Verwaltungsaufwand | 17,9 | 22,8 | 15 | 16 | 16 | 17 |
| Summe | 31,5 | 40,6 | 34 | 38 | 44 | 48 |

- Anstieg der Kundenanzahl sowie des Geschäftsvolumens führen zu einem deutlichen **Anstieg des IT-Aufwands**.
- **Beraterkosten** werden sich ab 2025 aufgrund der abgeschlossenen Transformation erheblich **reduzieren**
- Anstieg des Marketingaufwands für die Generierung von Kundeneinlagenwachstum

Das laufende Effizienzprogramm soll konsequent fortgesetzt und um die Aspekte **aktives Kostenmanagement** und **operative Exzellenz** ergänzt werden.



- In 2024 wurden folgende Themen gestartet die weiter verfolgt werden sollen.
 - Nach dem erfolgreichen Wechsel des Kernbanksystems gilt es nun, dessen volles Potenzial auszunutzen und Effizienzen zu heben.
 - Digitalisierung von Antragsstrecken
 - Automatisierung manueller Prozessen mit RPA (Robotic Process Automation) und KI im Privat- und Firmenkundengeschäft
 - Digitalisierung von Akten im Privatkunden- und Firmenkundenbereich
 - Umbau Aufbauorganisation weitestgehend abgeschlossen

Effizienz **Ziele 2025 - 2028**



Wir **modernisieren** uns, um für das geplante Wachstum auf rund **500.000 Kundinnen und Kunden** gut aufgestellt zu sein.



Erhebliche Steigerung der Effizienz, um **Kundenanliegen schneller bearbeiten** zu können; und das bei effektivem Ressourceneinsatz.



Digitale und automatisierte Aufstellung. Für Spezialfragen sind wir persönlich erreichbar.



Aufbau einer flexiblen und skalierbaren Infrastruktur.



Nachhaltige Steigerung der **Kundenzufriedenheit** und ein hohes fallabschließendes Serviceniveau

Kapitalplanung



Die **Gesamtkapitalquote** konnte im Jahresverlauf **2024 gestärkt** werden. Im Rahmen der Implementierung von CRR III wird erwartet, dass die Gesamtkapitalquote um ~1 %pkt sinkt.





Ausblick



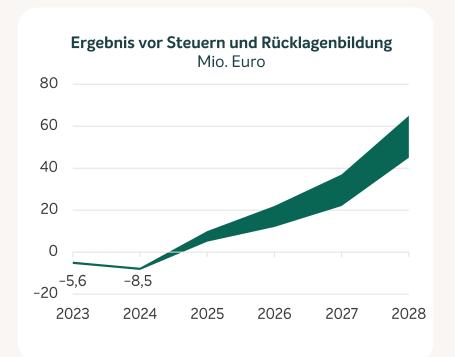
Die eingeschlagene **strategische Ausrichtung setzt die UmweltBank fort.** Die Wachstumsmöglichkeiten sollen noch besser genutzt werden.



- Privatkundengeschäft: Wir bieten unseren Kunden zukünftig ein vollumfängliches Produktspektrum
- Firmenkundengeschäft: Wir optimieren das Verhältnis von Kreditvergabe und Kapitalbindung
- Beteiligungen: Wir verfolgen weiterhin konsequent die Veräußerung von Beteiligungen.
- **Verwaltungsaufwand:** Wir senken den Aufwand durch die Einführung eines stringenten Sachkostenmanagements, aber investieren gleichzeitig zukunftsgerichtet in IT und Marketing.
- **Personaldimensionierung:** Wir planen eine weitere Ausweitung der Personaldecke zur Abdeckung des starken geplanten Wachstums im Privatkundengeschäft sowie zum Ausgleich der reduzierten externen Beratungsleistungen.
- **Prozesseffizienz:** Wir verfolgen weiter stringent die Prozessoptimierung mit dem Ziel der Herstellung einer vollen Skalierfähigkeit der Bank.

Im unterstellten optimierten Kapitalszenario ist eine unveränderte **EK-Rendite (v. St.) > 12%** in 2028 erreichbar.





- Ertragstreiber bis 2028:
 - Anstieg der Kundeneinlagen um ~ 2,4 Mrd. €
 - Deutlicher Ausbau des Produktspektrums für Privatkunden mit Girokonto und attraktivem Wertpapierangebot
 - Im Firmenkundengeschäft erwarten wir perspektivisch ein Kreditneugeschäft von 650 Mio. € jährlich sowie steigende Volumina im Einlagengeschäft
 - Verbesserte Zinspositionierung

Die UmweltBank setzt ihren **Wachstumskurs** fort: Der eingeschlagene Pfad soll bis 2028 deutlich die **Rentabilität des Unternehmens** steigern.



650 Mio. € Brutto Neukreditvolumen

500.000 Kundinnen und Kunden

5,9 Mrd. € Privatkundeneinlagen



≥ 12 % Eigenkapitalrendite (vor Steuern)

≤ **60** % Cost-Income-Ratio

Gründe für ein **nachhaltiges Investment** in die UmweltBank



Starke Marke für nachhaltiges Banking

Die UmweltBank profitiert vom gesellschaftlichen Trend hin zur Nachhaltigkeit und kombiniert Ökonomie & Ökologie.

Fokussierte Wachstums-Strategie

Starkes Wachstum bereits im Transformationsjahr. Mit neuem überzeugenden Produktangebot wie Girokonto und Karte soll das Wachstum vervielfacht werden.

Experten für die grüne Transformation

Über 25.000 finanzierte Erneuerbare-Energien-Projekte und nachhaltige Bauvorhaben basierend auf partnerschaftlichen Kundenbeziehungen.

Skalierungsfähiges Geschäftsmodell

Neues Kernbanksystem ermöglicht State-of-the-art-Banking und schafft die Voraussetzung für schnelle Produkteinführungen und effizientere Prozesse.

Fokus auf Profitabilität

Profitabilität soll ab 2025 wiederhergestellt und in den Folgejahren deutlich ausgeweitet werden.

Erfahrenes Management-Team

Management-Team mit jeweils rund 30 Jahren Erfahrung in der Finanzbranche und führenden Management-Positionen

Anhang Vorläufige Zahlen 2024

Stand: 31. März 2025

Vorläufige Zahlen 2024 der UmweltBank AG



| | | 31.12.2021 | 31.12.2022 | 31.12.2023 | 31.12.2024 |
|---|----------|------------|------------|------------|------------|
| Geschäftsvolumen | Mio. EUR | 6.451 | 6.602 | 6.119 | 6.508 |
| Bilanzsumme | Mio. EUR | 5.928 | 5.981 | 5.688 | 6.186 |
| Kundeneinlagen | Mio. EUR | 2.954 | 3.176 | 2.854 | 3.824 |
| Umweltkredite (inkl. offener Zusagen) | Mio. EUR | 3.543 | 3.703 | 3.722 | 3.457 |
| Neukreditvolumen | Mio. EUR | 845 | 623 | 459 | 250 |
| | | | | | |
| Kundendepotvolumen | Mio. EUR | 949 | 791 | 687 | 620 |
| Volumen in UmweltBank-Fonds | Mio. EUR | 100 | 131 | 151 | 152 |
| | | | | | |
| Kundinnen und Kunden | Anzahl | 132.087 | 132.157 | 131.678 | 154.878 |
| Mitarbeitende in Vollzeitäquivalenten (FTE) | Anzahl | 240 | 276 | 312 | 336 |
| | | | | | |
| Cost-Income-Ratio | % | 47,7 | 68,6 | 111,2 | 114,4 |
| Eigenmittel, aufsichtlich | Mio. EUR | 427 | 504 | 524 | 505 |
| Gesamtkapitalquote, aufsichtlich | % | 14,0 | 15,7 | 15,6 | 16,4 |
| Harte Kernkapitalquote, aufsichtlich (CET1) | % | 9,5 | 11,5 | 11,6 | 12,3 |

Vorläufige Zahlen 2024: untestiert, Stand 31.03.2025

Vorläufige Zahlen 2024 der UmweltBank AG



| | | 31.12.2021 | 31.12.2022 | 31.12.2023 | 31.12.2024 |
|---|------|------------|------------|------------|------------|
| Zinsergebnis | TEUR | 63.238 | 58.791 | 41.106 | 44.950 |
| Finanzergebnis | TEUR | 2.965 | 24.829 | -2.641 | 12.978 |
| Risikovorsorge (Aufwand (-) / Ertrag (+)) | TEUR | -3.263 | -9.291 | 4.509 | -3.767 |
| Bewertungsergebnis (Aufwand (-) / Ertrag (+)) | TEUR | 263 | -285 | 146 | 136 |
| Provisions- und Handelsergebnis | TEUR | 9.421 | 9.345 | 9.052 | 5.538 |
| sonstige Aufwendungen (-) / Erträge (+) | TEUR | 55 | -2.017 | 56 | -818 |
| Gesamterträge | TEUR | 72.680 | 81.372 | 52.228 | 59.017 |
| Personalaufwand | TEUR | 17.154 | 19.880 | 25.624 | 26.136 |
| Andere Verwaltungsaufwendungen | TEUR | 16.512 | 21.574 | 31.510 | 40.617 |
| darunter Bankenabgabe und Einlagensicherung | TEUR | 4.096 | 3.695 | 3.235 | 1.822 |
| Abschreibungen auf Anlagegüter | TEUR | 929 | 708 | 697 | 764 |
| Verwaltungsaufwand | TEUR | 34.595 | 42.162 | 57.831 | 67.517 |
| Ergebnis vor Steuern | TEUR | 38.085 | 39.210 | -5.603 | -8.518 |
| Einstellung Rücklagen gemäß § 340g HGB | TEUR | 6.000 | 11.000 | -4.527 | -12.000 |
| Steuern | TEUR | 12.710 | 8.661 | -1.805 | 2.765 |
| Jahresüberschuss | TEUR | 19.374 | 19.549 | 729 | 734 |

Vorläufige Zahlen 2024: untestiert, Stand 31.03.2025